

あなたの夢が動き出す

3DAYS

# 起業 STEP UP フェスタ 2019

すべて参加無料

主催 尼崎信用金庫 × 大阪産業創造館  
(公益財団法人 大阪産業局)

## 大阪産業創造館

4階イベントホール・3階マーケットプラザ

とにかく動いてみたもの勝ち！  
ここからはじまる起業 DAY

# 12.7 14:00-19:00

※3日間とも受付開始は、開始時間30分前です。

14:00-15:00 基調講演

### よなよなエール流、差別化戦略！ 赤字続きの創業期を乗り越え、 熱狂的ファンを増やし続ける理由とは!?



「水曜日のネコ」などユニークな  
名前の缶ビールで熱烈なファンを集める

株式会社ヤッホーブルーイング 代表取締役社長  
講師 井手 直行 氏

15:30-16:30 先輩起業家体験談

16:40-17:40 起業ワンポイントセミナー

17:50-18:50 起業法律劇場

15:00-19:00 起業なんでも相談コーナー

一番気になる!?  
起業と  
マネーDAY

18:00-19:00 講演



資金が足りなくてもビジネスを始めるには!?  
創業手帳社長が語る、  
起業時の資金調達最前線

講師 創業手帳株式会社 代表取締役社長 大久保 幸世 氏

19:30-20:30 講演



営業会社から関西の注目スタートアップ企業へ!  
akippa のビジネス展開 &  
資金調達ストーリー

講師 akippa 株式会社 代表取締役社長 CEO 金谷 元気 氏

18:00-21:00 あましん × 日本政策金融公庫 起業相談コーナー

お客さんがいないと  
はじまらない!  
起業と販促DAY

18:00-19:30 起業STEP UPセミナー



小さなお店・会社が、WEBを  
使ってお客さまを呼び込む方法

講師 コムサポートオフィス代表 今井 ひろこ 氏

20:00-21:00 先輩起業家トークセッション

実際どうなの!?  
起業時の集客&ファンづくりトークセッション

登壇者① 株式会社 Mr.Bliss 代表取締役 横尾 マイコー 美徳 氏

登壇者② S A Y 株式会社 代表取締役 藤井 治子 氏

ファシリテーター コムサポートオフィス代表 今井 ひろこ 氏

18:00-21:00 あましん × 日本政策金融公庫 起業相談コーナー

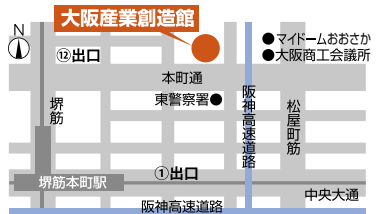
主催 尼崎信用金庫 × 産創館  
あましん <https://www.sansokan.jp>

詳細・お申込みは Web サイトから  
起業STEP UPフェスタ2019 検索

お電話・メールでのお申込はできません。お申込はインターネットからお願いします。要ユーザー登録 ※ユーザー登録は無料です

お問合せ 大阪産業創造館 イベント・セミナー事務局 〒541-0053 大阪府大阪市中央区本町1-4-5 大阪産業創造館13階  
TEL:06-6264-9911 FAX:06-6264-9899 E-MAIL:ope@sansokan.jp 月~金 10:00~17:30 (祝日除く)

交通機関 Osaka Metro 「堺筋本町駅」下車「中央線」1号出口「堺筋線」12号出口 各徒歩約5分



# 起業STEP UPフェスタ2019

あなたの夢が動き出す3 DAYS!

※3日間とも受付開始は、開始時間30分前です。

主催 尼崎信用金庫 × 産創館  
あましん ここから広がるビジネスチャンス  
<https://www.sansokan.jp>

12.7.sat 14:00-19:00 とにかく動いてみたもの勝ち!  
ここからはじまる起業DAY

15:00-19:00 3階マーケットプラザ

起業なんでも相談コーナー  
あましん × 日本政策金融公庫 起業相談コーナー

14:00-15:00 基調講演 4階イベントホール

よなよなエール流、差別化戦略!  
赤字続きの創業期を乗り越え、  
熱狂的ファンを増やし続ける理由とは!?



「水曜日のネコ」などユニークな  
名前の缶ビールで熱烈な  
ファンを集める  
株式会社ヤッホーブルーイング  
代表取締役社長

講師 井手 直行氏

「よなよなエール」、「水曜日のネコ」、「インドの青鬼」など、ユニークな名前のクラフトビールで熱烈なファンを集めるヤッホーブルーイング。クラフトビール業界ではトップシェアを誇り、ビール業界全体でも、大手5社に次ぐ売上げを誇ります。しかし、はじまりは長野県の小さなビールベンチャーでした。90年代の地ビールブームでの盛り上がりも長く続かず深刻な赤字が続いていました。スタッフも一人二人と去る中、起死回生の道を探り、井手社長は楽天市場でのネット販売に挑戦します…。創業から8期連続の赤字のベンチャーがどのようにファンの心をつかみ独自のポジションを築いたのか。ネット黎明期からWEBマーケティングを仕掛けてこられたイノベーター・井手社長から、道なき道を切り拓くための「チャレンジスピリットや差別化戦略」についてお聞きしたいと思います!!

15:30-16:30 先輩起業家体験談 3階マーケットプラザ

あましん × 起業トークセッション



登壇者①  
西日本さかなのさばき方  
研究所 主宰  
大久保 利也氏



登壇者②  
ヘルプロダクト株式会社  
代表取締役  
近藤 蘭氏



ファシリテーター  
尼崎信用金庫  
事業支援部/次長  
鈴木 斎氏

16:40-17:40 起業ワンポイントセミナー 3階マーケットプラザ



~ビジネスプランづくりの  
ファーストステップ~  
自分らしいビジネスをつくる  
3つのポイント

講師 株式会社リフェイス 代表取締役 中村 佳織氏

17:50-18:50 起業法律劇場 3階マーケットプラザ

契約の知識が実演でよくわかる!  
弁護士劇団による公演&セミナー

弁護士劇団ななころび

12.13.fri 18:00-21:00 一番気になる!?  
起業とマネーDAY

18:00-21:00 4階ホワイエ

あましん × 日本政策金融公庫 起業相談コーナー

18:00-19:00 講演 4階イベントホール



資金が足りなくてもビジネスを始めるには!?  
創業手帳社長が語る、  
起業時の資金調達最前線

講師 創業手帳株式会社 代表取締役社長 大久保 幸世氏

「資金が足りないから、やりたいビジネスを始められない!」と思いませんか? 「創業手帳」「資金調達手帳」などの発行を通じて日本全国の起業家をサポートし続けてきた創業手帳株式会社の大久保社長から、起業時に活用できる資金調達手法の最新情報をお話しいたします。

19:30-20:30 講演 4階イベントホール



営業会社から関西の  
注目スタートアップ企業へ!  
akippaのビジネス展開&  
資金調達ストーリー

講師 akippa株式会社 代表取締役社長 CEO 金谷 元気氏

駐車場シェアサービスで、累計登録会員数150万人を突破し、累計登録拠点数が3万を突破するなど、年々事業規模を拡大するakippa株式会社。かつては資金繰りに行き詰まり、苦勞をする日々…。スタッフの給料を払うのも精いっぱいでした。創業当初は、ITのノウハウがあったわけではなかったakippa株式会社が、どのように資金調達を行い、事業を加速させていったのか、金谷元気社長から実際のところをお話しいたします!

12.20.fri 18:00-21:00 お客さんがいないとはじまらない!  
起業と販促DAY

18:00-21:00 4階ホワイエ

あましん × 日本政策金融公庫 起業相談コーナー

18:00-19:30 起業STEP UPセミナー 4階イベントホール



小さな店・会社が、WEBを  
使ってお客さまを呼び込む方法

講師 コムサポートオフィス代表 今井 ひろこ氏

起業後間もない小さなお店や、サービスをはじめたばかりの会社でも、もはやWEBでPRすることは当たり前! WEB集客を得意とするコンサルタントとして、数々の小さな店や企業をサポートしてきた講師を招き、「WEB集客のきほんのき」からお話ししていただきます。

20:00-21:00 先輩起業家トークセッション 4階イベントホール

実際どうなの!?  
起業時の集客&ファンづくりトークセッション



登壇者①  
株式会社 Mr.Bliss  
代表取締役  
横尾 マイコー 美徳氏



登壇者②  
SAY株式会社  
代表取締役  
藤井 治子氏



ファシリテーター  
コムサポートオフィス  
代表  
今井 ひろこ氏